

Account Manager

Miejsce pracy : cała Polska

MAXTO jest uznanym integratorem systemów IT działającym na rynku polskim od 16 lat.

W związku z ciągłym rozwojem kompetencji dedykowanych rozwiązań jednego z największych producentów w branży IT DELL EMC, obecnie powiększamy zespół do współpracy z naszym największym partnerem biznesowym. Jeśli umiesz sprzedawać, masz motywację do pracy i chcesz podnosić swoje kompetencje to bliska współpraca z nami, tylko zbliży Cię do wymarzonego celu!

Zakres obowiązków

- Realizacja planów sprzedaży
- Badanie, analiza i monitorowanie rynków w oparciu o produkty Dell EMC,
- Utrzymywanie długofalowych relacji z klientami i partnerami firmy,
- Pozyskiwanie nowych klientów/rynków,
- Inicjowanie działań podnoszących efektywność sprzedaży produktów Dell EMC
- Reprezentowanie firmy na zewnątrz,
- Aktywne budowanie wizerunku firmy
- Prowadzenie negocjacji handlowych

Wymagania :

- Doświadczenie zawodowe zawierające elementy sprzedaży,
- Umiejętność budowania relacji z klientem,
- Umiejętność prowadzenia negocjacji
- Dobra organizacja pracy
- Wysoka motywacja oraz nastawienie na osiągnięcie zamierzonych celów